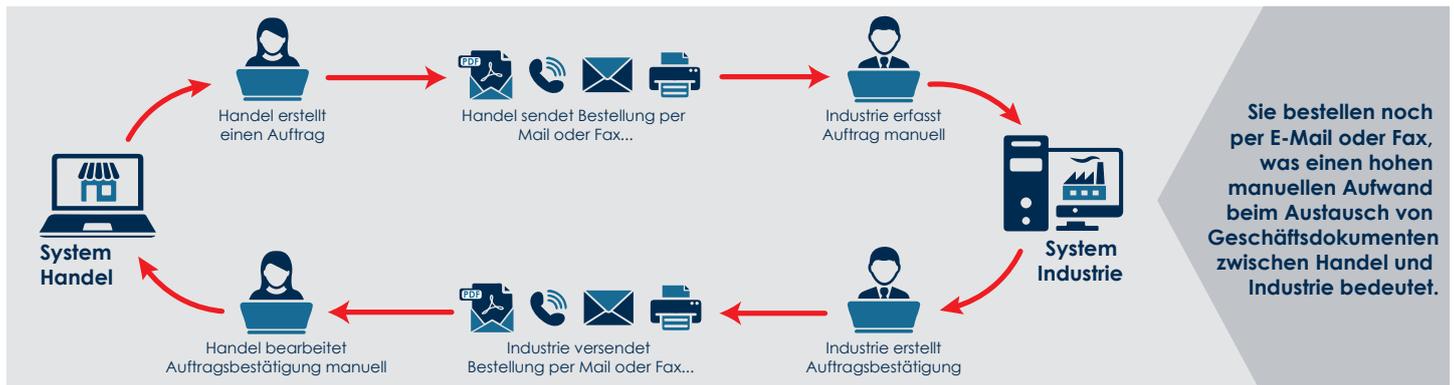


Gestern: Händischer Aufwand bei der Bestellung am PoS



Heute: Automatisierte Bestellung von geplanten Polstermöbel!



Ihre Vorteile

- **Individuelle Kalkulation** bis auf Articlebene
- **Vorlagenerstellung** für noch schnellere Verkäufe
- **3D Ansicht**
- **Kaufvertragsintegration** in die Warenwirtschaft
- **Aktuelle Lieferzeiten** und Bestandsdaten einsehen
- **Fehlerfreier Bestell- & Abwicklungsprozess** und der E-Mail-Versand erfolgt direkt am PoS an den Kunden
- **Corporate Design**
- **Geringer Invest**
- **Die Darstellung von Preisunterscheidungen** ermöglicht eine schnelle und flexible Anpassung an das jeweilige Kunden-Budget
- **Über die IWOfurn-Plattform können** Hersteller Ihnen ihre Kataloge für die SalesApp unkompliziert zur Verfügung stellen. Auch Ihre Eigenmarken, wie Interliving und Roomio, sind verfügbar

Wie es funktioniert

1. **Kontaktaufnahme mit IWOfurn:** Senden Sie bitte eine E-Mail an sascha.probst@integrated-worlds.com oder rufen Sie an unter +49 151 42604049.
2. **Abstimmung mit der Warenwirtschaft:** Integration und Beauftragung des „Kaufvertrags-Moduls“.
3. **Anbindung an die IWOfurn-Plattform:** Pflegen Sie Ihre Kalkulationsfaktoren zentral auf der IWOfurn-Plattform. Auf Variantenebene können unterschiedliche Faktoren hinterlegt werden (nichtlineare Kalkulationsfunktion).
4. **Eigennamen & Referenzartikel:** Pflegen Sie Eigennamen und Referenzartikel für Ihre Modelle und legen Sie die Lieferanten fest, die für den Verkauf freigegeben werden sollen.

Die technische Einrichtung und Übergabe der SalesApp, inklusive Ihres Logos, erfolgt durch IWOfurn zeitnah nach Beauftragung. Ihre internen Ressourcen werden dabei geschont, da wir die gesamte Einrichtung in enger Zusammenarbeit mit Ihrem Warenwirtschaftsanbieter übernehmen. Schulungen für das Verkaufsteam werden gemeinsam abgestimmt und vor Ort durchgeführt.

Einige Ihrer Verbandskollegen haben bereits die automatisierte Bestellung von geplanten Polstermöbeln mit der IWOfurn SalesApp umgesetzt!



„Durch die Anbindung von den Konfiguratoren Furnplan und SalesApp über IWOfurn nach MHS und der Bestellung von Variantenaufträgen per EDI über IWOfurn, haben wir ein enormes Einsparungspotential in der Verwaltung und eine schnelle fehlerfreie Abwicklung.“

Markus Keßler, Leiter IT; WWS-MHS



„Mit der IWOfurn SalesApp konnten wir die Fehlerquote um 40 Prozent reduzieren. Wir sind froh, diesen Weg eingeschlagen zu haben.“

Franz Stöferle, Vertriebsleiter/
Einkauf; WWS-Ametras



„Mit der IWOfurn SalesApp haben wir unsere Prozesse vom Verkauf bis zum Lager automatisiert und dadurch einen echten Wettbewerbsvorteil sowie eine Ersparnis in der Verwaltung und Organisation erzielt.“

Johannes Hülsmannl, Geschäftsleitung, IT & Online-Kommunikation;
WWS-MHS

Außerdem bereits dabei:

Eijerkamp
Möbel Bohn
Möbel-Schau-Norsingen
Wohn Schick

...und viele mehr